

ROK 2010 NIE BĘDZIE ŁATWY, ALE PATRZYMY NA PRZYSZŁOŚĆ ZE SPOKOJEM

W imieniu spółki AB serdecznie zapraszam do zapoznania się z pierwszym wydaniem „Newslettera AB” w 2010 roku

Czwarty kwartał od wielu lat traktowany jest tradycyjnie jako jeden z korzystniejszych dla graczy rynku dystrybucji IT i elektroniki użytkowej. W ostatnim kwartale nieco ożywiła się sprzedaż detaliczna, co pozytywnie wpłynęło na wiele firm. W II półroczu 2009 roku (I półrocze roku finansowego 2009/2010) AB odnotowało dobre wyniki. Spółka osiągnęła zysk netto na poziomie 21,3 mln zł, co stanowi wzrost o prawie 10% w porównaniu do analogicznego okresu w ubiegłym roku. Pozytywny wynik nie byłby możliwy bez systematycznego doskonalenia wszystkich obszarów zarządzania biznesem.

Myślę, że ten test z zarządzania przedsiębiorstwem zdaliśmy celująco – w trudnych warunkach odnotowaliśmy rekordowe wyniki. Nasza skuteczność pokazuje, że jesteśmy stabilnym partnerem biznesowym, który systematycznie notuje wzrosty najważniejszych wskaźników. Jesteśmy także spółką, która – jak wynika z analizy przygotowanej przez „Gazetę Giełdy Parkiet” – w 2009 r. osiągnęła stopę zwrotu z akcji na poziomie 315,2 proc. AB SA osiągnęła tym samym drugie miejsce w opublikowanym przez tę gazetę rankingu „Lokomotywy Giełdy” w kategorii spółek o kapitalizacji 100-500 mln zł. Jeżeli chodzi o spółki informatyczne, zajęliśmy najwyższe miejsce w tym rankingu.

W kolejnych okresach udało nam się utrzymać dobre wyniki, co daje nam podstawy aby pozytywnie spojrzeć na nadchodzące kwartały. Na pewno większą uwagę przyłożymy do dalszego rozwoju w obszarze zaawansowanych technologii i rynku rozwiązań korporacyjnych. W zeszłym



Andrzej Przybyto,
Prezes Zarządu AB SA

roku powołaliśmy w ramach AB specjalny dział Enterprise Business Group, odpowiedzialny za produkty zaawansowane, sprzedaż do integratorów oraz przetargi. Realizując konsekwentnie ten plan, w ostatnim czasie powołaliśmy Centrum Kompetencyjne. W ramach nowego działu certyfikowani specjaliści z AB i vendorów prowadzą szkolenia techniczne dla resellerów z wielu dziedzin informatyki. Naszym nadrzędnym celem jest budowanie pozycji i wzrost AB dzięki współpracy z wielotysięczną grupą zweryfikowanych i zaufanych partnerów handlowych.

Poza tymi planami na pewno będziemy pracować ciężko każdego dnia po to, aby utrzymać nasze wskaźniki na wysokich poziomach. W spółce AB najważniejsze jest systematyczne działanie. ■

Kurs akcji AB S.A.



dane w PLN

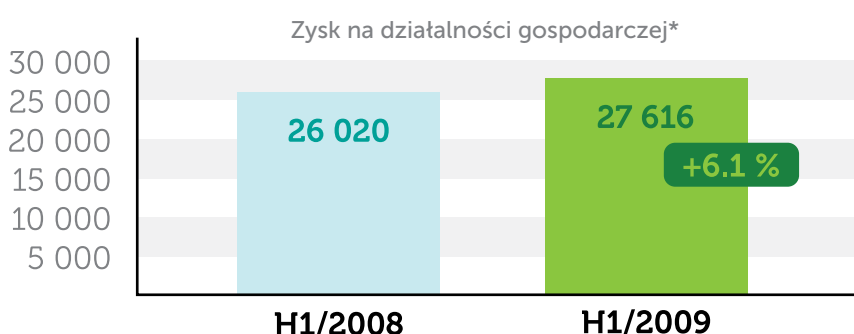
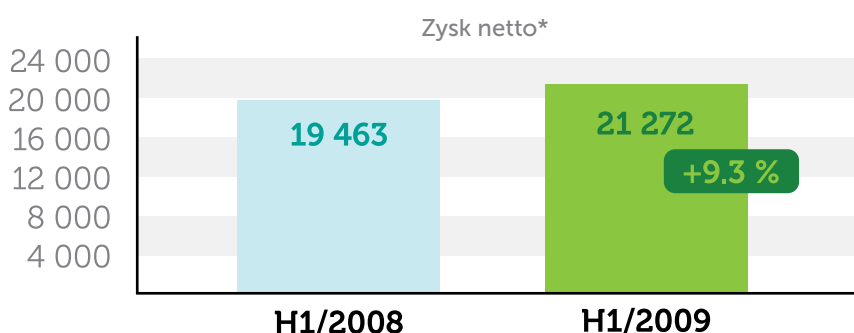
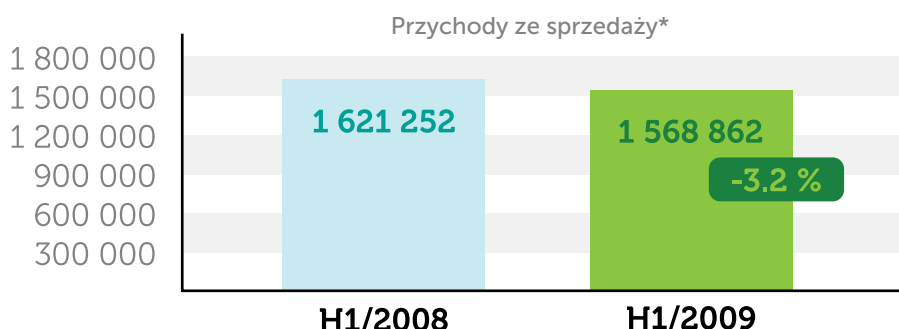
WYNIKI FINANSOWE AB S.A. ZA I PÓŁROCZE 2009/2010: KONTYNUACJA TRENDU WZROSTOWEGO

Grupa AB wypracowała w II półroczu 2009 ponad 21 mln zł zysku netto, co stanowi wzrost o prawie 10% w porównaniu do analogicznego okresu w ubiegłym roku. Spółka potwierdziła dobrą kondycję i przygotowanie do działania w każdych, nawet najtrudniejszych warunkach.

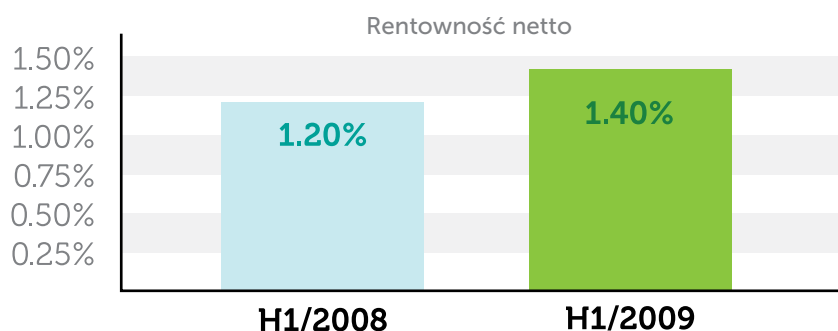
Q4/2009 był czwartym z rzędu okresem sprawozdawczym, w którym spółka zanotowała rekordowe wyniki. Osiągnięte w 2009 r. wyniki oraz możliwe odwrócenie tendencji spadkowej rynku IT dają podstawy do pozytywnego spojrzenia na 2010 rok.

Przychody skonsolidowane z działalności spółek w pierwszym półroczu roku finansowego wyniosły 1 568,86 mln zł i mimo ogólnej tendencji spadkowej na rynku były zbliżone do analogicznego okresu poprzedniego roku. Wynik netto na działalności gospodarczej osiągnął poziom 27,6 mln zł i był wyższy o ponad 6% r-d-r. Wskaźnik rentowności netto wyniósł 1,4% wobec 1,2% w analogicznym okresie poprzedniego roku.

„Analitycy rynku przewidują w 2010 roku odwrócenie tendencji spadkowej i możliwy wzrost rynku IT nawet o kilka punktów procentowych. Z naszej strony wierzymy, że będziemy umacniać swoją pozycję rynkową niezależnie od potwierdzenia tych danych. W poprzednich okresach udowodniliśmy, że jesteśmy w stanie się rozwijać, a przede wszystkim osiągać dobre wyniki w każdych warunkach. Uważnie obserwujemy rynek, analizujemy raporty, jednak naszym nadrzędnym zadaniem, niezależnie od sytuacji rynkowej jest ciągła poprawa wskaźników, wzrost zysku oraz praca organiczna nad każdym elementem zarządzania w Grupie. I na tym się będziemy koncentrować w kolejnych okresach, bo ta strategia przynosi nam i naszym udziałowcom pozytywne rezultaty” - powiedział Andrzej Przybyło, Prezes Zarządu AB S.A. ■



* dane w tys. zł



WAŻNE WYDARZENIA W SPÓŁCE AB SA

- » **Spółka AB S.A. przystąpiła do wdrożenia nowego systemu informatycznego wspomagającego zarządzanie przedsiębiorstwem. Zakończenie inwestycji przyczyni się do realizacji większych efektów synergii kosztowych między AB a jej spółką zależną, ATC Holding w Czechach i na Słowacji.** Projekt nowego systemu informatycznego zakłada aktualizację platformy ERP. W efekcie wdrożenia, które zakończy się w 2011 r., powstanie kompleksowy system, usprawniający realizację procesów biznesowych oraz pozwalający na zoptymalizowaną i wyskalowaną do potrzeb spółki pracę. Równocześnie spółka zyska rozbudowane rozwiązanie do kontrolingu, budżetowania i raportowania na poziomie całej grupy, zapewniające ścisłą kontrolę procesów finansowych oraz logistycznych.
- » **Spółka AB S.A. uzyskała jako pierwszy polski dystrybutor IT certyfikat Upoważnionego Podmiotu Gospodarczego (Authorized Economic Operator, AEO) w zakresie uproszczeń celnych.** Certyfikat ten ma na celu podwyższenie bezpieczeństwa handlu międzynarodowego oraz uproszczenie procedur celnych. Dzięki AEO oraz wydajnemu systemowi logistycznemu, AB jest w stanie dostarczyć klientowi zamówiony

towar tego samego dnia, w którym przechodzi on przez odprawę celną.

- » **AB S.A. w grudniu 2009 r. podjęło uchwałę na Walnym Zgromadzeniu Spółki o podziale zysku za rok finansowy 2008/09, który wyniósł 16,445 mln zł (wynik dla całej Grupy AB wyniósł 26,969 mln zł).** Kwotą 4,266 mln zł (0,27 zł na akcję) przeznaczono na wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zaś pozostałą część w kwocie 12,178 mln zł przeznaczono na kapitał rezerwy spółki.
- » **Spółka, we współpracy z Europejskim Funduszem Leasingowym, uruchomiła ofertę leasingową dla przedsiębiorstw.** Klienci mogą skorzystać z leasingu dla notebooków firmy Acer, drukarek Canon, a także komputerów i serwerów marki Triline.
- » **AB SA w ostatnim czasie podpisała kilka nowych umów. Z początkiem stycznia br. spółka rozpoczęła dystrybucję sprzętu sieciowego**

firmy NETGEAR. W ofercie znalazły się między innymi wysokiej jakości routery, przełączniki sieciowe czy dyski sieciowe, które coraz częściej są wyposażeniem małych i średnich firm, dla których bezpieczeństwo i dostęp do danych w firmie jest priorytetem. **Spółka poszerzyła swoje portfolio także o nowe produkty VoIP marki GRANDSTREAM.** W ofercie dostępne są telefony IP, bramki oraz centrale telefoniczne VoIP. **Dystrybutor podpisał również umowę z firmą emporia Telecom,** na mocy której został dystrybutorem telefonów i akcesoriów marki emporia w Polsce. Dodatkowo oferta została powiększona o produkty firm Transcend oraz Garmin. **Nowe umowy zostały podpisane także przez spółkę ATC Holding, wchodzącą w skład Grupy AB. Od listopada 2009 r. produkty firmy Dell dystrybuowane są w Czechach, a od stycznia 2010 r. na Słowacji.** Umowa została podpisana na czas nieokreślony i obejmuje sprzedaż takich produktów jak laptopy i komputery, serwery, drukarki, projektory oraz akcesoria. ■

URUCHAMIAMY CENTRUM KOMPETENCYJNE DLA RESELLERÓW

Spółka AB SA uruchomiła Centrum Kompetencyjne dla resellerów. W ramach nowego działu certyfikowani specjaliści z AB poprowadzą szkolenia techniczne z wielu dziedzin informatyki. Inicjatywa AB stwarza szansę dla mniejszych partnerów handlowych do rozpoczęcia działalności związanej ze sprzedażą zaawansowanych rozwiązań i wdrażania ich bezpośrednio u klienta końcowego. W 2010 ważne będzie, aby zaoferować swoim klientom usługi dodatkowe – nie tylko sprzedaż, ale również pomoc w doborze optymalnego rozwiązania, wdrożenie próbnego i finalnego w środowisku produkcyjnym, czy wsparcie techniczne. Powołanie Centrum Kompetencyjnego wpisuje się w strategię Grupy



AB wspierania działalności resellerów. Naszym nadrzędnym celem jest budowanie pozycji i wzrost AB dzięki współpracy z resellerami. Inicjatywa jest również konsekwencją powstania działu zaawansowanych rozwiązań w ramach spółki AB, czyli Enterprise

Business Group, odpowiedzialnego za produkty zaawansowane, sprzedaż do integratorów oraz przetargi. Będziemy większą uwagę przykładać do dalszego rozwoju w obszarze zaawansowanych technologii i rynku enterprise. Tu widzimy także szansę na wyższe marże. ■

PISALI O NAS...

Spółka AB wielokrotnie gości na łamach prestiżowych mediów.

- » Andrzej Przybyto został nagrodzony przez czytelników CRN Polska tytułem Postać Rynku IT 2009. W styczniu na łamach magazynu ukazał się wywiad z prezesem spółki, który mówił między innymi o znaczeniu systematyczności w prowadzeniu firmy.
- » Z kolei spółce AT Computers, wchodzącej w skład Grupy AB, przyznano wyróżnienie dystrybutora roku 2009 w Czechach („IT distributor roku 2009”). Tytuł został przyznany przez producentów i partnerów handlowych, którzy oddali głos na ATC w ankiecie zorganizowanej przez prestiżowy magazyn ChannelWorld i wydawnictwo IDG. Spółka AT Computers otrzymała tę nagrodę po raz drugi, co potwierdza jej pozycję lidera na rynku czeskim i słowackim. Wyróżnienie jest dla spółki bardzo ważne, gdyż jest wynikiem opinii osób bezpośrednio współpracujących z dystrybutorem. Świadczy o wysokiej jakości świadczonych usług.
- » Gazeta Prawna w artykule „Ceny spółek budowlanych i IT wzrosną najmocniej” porusza temat sytuacji na giełdzie oraz prezentuje spółki o największym potencjale wzrostu kursu w 2010 roku. Według analityków, AB ma potencjał wzrostu powyżej 50%. Spółka jest silnie uzależniona od sytuacji gospodarczej regionu, co w dobie ożywiającej się koniunktury w krajach Europy Środkowo-Wschodniej pozwala z optymizmem spojrzeć na perspektywy wyników.
- » Puls Biznesu opublikował artykuł o inwestycjach AB w IT. Po osiągnięciu synergii produktowej wynikającej z przejęcia działającej w Czechach i na Słowacji spółki ACT Holding AB postanawia zredukować koszty dzięki wdrożeniu nowego systemu ERP. Nowy system pozwoli na ścisłą kontrolę procesów finansowych i logistycznych.
- » Pod koniec stycznia 2010 r. prezes Andrzej Przybyto udzielił wywiadu dla telewizji biznesowej TVN CNBC. W wywiadzie prezes AB mówił o przewidywaniach na 2010 rok, wynikach spółki w poprzednich kwartałach, wahaniach waluty oraz pozycji AB SA w regionie - na rynku w Czechach i na Słowacji.
- » W styczniu „Gazeta Giełdy Parkiet” opublikowała ranking „Lokomotywy Giełdy”, w którym AB osiągnęła drugie miejsce w kategorii „spółki mate”, tj. o kapitalizacji 100-500 mln zł. Jak wynika z analizy przygotowanej przez „Gazetę Giełdy Parkiet”, w 2009 r. spółka AB osiągnęła stopę zwrotu z akcji na poziomie 315,2 proc. Spółka zajęła najwyższe miejsce w tym rankingu wśród innych spółek informatycznych. ■

POWIEDZIELI...

Nowy system pozwoli na ścisłą kontrolę procesów finansowych oraz logistycznych. Dla dużego przedsiębiorstwa o rozproszonej strukturze, jakim jest AB, takie usprawnienia mają fundamentalne znaczenie.

Andrzej Przybyto,
Puls Biznesu, 22 lutego 2010 r.

Systemy e-commerce oferowane przez naszą spółkę odegrały w czasie kryzysu ważną rolę na kilku płaszczyznach – pozwoliły zbudować lepsze relacje z partnerami, zaoferowały im wygodne narzędzia do prowadzenia codziennych transakcji, a także zmniejszyły koszty zamówień, co miało bezpośrednie przełożenie na niższy poziom SG. Rynek e-commerce postrzegamy jako perspektywiczny.

Andrzej Przybyto,
CRN Polska, 22 lutego 2010 r.

[O uruchomieniu przez spółkę Centrum Kompetencyjnego] Będziemy w nim, wspólnie z producentami sprzętu, szkolić klientów, pokazywać nowe produkty i ich zastosowanie. To powinno zaowocować większą sprzedażą.

Andrzej Przybyto,
Parkiet, 3 lutego 2010 r.

W AB walka o dobry wynik finansowy toczy się codziennie (...) Systematyczne działanie liczy się nie tylko w sprzedaży, ale również w zarządzaniu firmą. Nie zawdzięczamy dzisiejszej pozycji na rynku jakiemuś genialnemu pomysłowi, na który nie wpadła konkurencja. Jest on wynikiem systematycznej pracy całego zespołu.

Andrzej Przybyto,
CRN Polska, 20 stycznia 2010 r.